

★2018年10月会計事務所博覧会にて発表★
 ★アポイント内容重視型✿日数レンタルプラン★

※全て税抜き価格で表示されています。

比較表	特徴	単価
<p>(従来プラン) 来い顧問プラン スタンダードコース 10件 450,000円</p>	<p>アポが1件取れるたびに成功報酬金額が発生し、何件電話しても確定アポイントに対する成功報酬額のみなので、スタンダードプランなら10件の顧問先見込み企業へのアポイントに訪問しお会いできることが保証されます。 担当指名はできず、プロのアポインターが現状の顧問税理士と比較検討する意思のある会社を探し出し日時設定をするまでなので、アポイント内容を具体的には希望できず訪問してからが勝負です。 アポイントが顧問契約になった場合でも別途費用無し。 企業データ代や電話代など別途費用なし。 アポイント件数保証あり。 数で勝負。</p>	<p>スタンダードコース アポイント訪問1件 45,000円</p> <p>顧問契約時追加費用一切なし。</p> <p>成功報酬型なので期限内にアポイントが取得出来ない場合、未達件数分返金保証。</p>
<p>(新プラン) レンタルスタンダード 15日(3ヶ月内) 450,000円</p> <p>レンタルプラス 45日(6ヶ月内) 1,200,000円</p> <p>レンタルサブスク 90日(12ヶ月内) 毎月20万円×12回 ※自動引き落とし</p> <p>レンタルサブスクプラス 200日(12ヶ月内) 毎月40万円×12回 ※自動引き落とし</p>	<p>アポイント件数に対する保証はなく専属アポインターが、1日、1名、7時間×プラン毎の日数稼働を保証します。 営業経験のない従業員1名雇用するより成果も見込めますし、広告宣伝費として計上できるので費用対効果も抜群です。 専属の担当になりますので事務所PRがしやすく、どこまで内容を絞ってアポイント取得するか先生方の判断で希望できます。 内容重視＝興味本位なアポイントが少なくなるのでアポイント件数自体は減りますが、時間的な無駄もなくなります。</p> <p>アポイントが顧問契約になった場合でも別途費用無し。 企業データ代や電話代など別途費用なし。 顧問契約率が高い。 内容で勝負。</p>	<p>日数レンタル15日コース(3ヶ月内) 専属担当1名×1日7時間×15日 1日稼働 30,000円</p> <p>日数レンタル45日コース(6ヶ月内) 専属担当1名×1日7時間×45日 1日稼働 約26,600円</p> <p>日数レンタル90日コース(12ヶ月内) 専属担当1名×1日7時間×90日 1日稼働 約26,600円</p> <p>日数レンタル200日コース(12ヶ月内) 専属担当1名×1日7時間×200日 1日稼働 24,000円</p> <p>顧問契約時追加費用一切なし。</p> <p>日数保証なのでアポイント件数に対する保証なし。</p>