

■ 成功事例 ※ご継続中の先生方10社訪問中顧問契約率約25%

顧問料**4万円**、決算料**18万円**の顧問先獲得

■神奈川県 S先生 10社訪問中**4社**顧問契約

(例)自動車部品製造業

3カ月に1回の訪問で月次顧問料3万円、決算料12万円(4カ月分)に疑問を持っていた社長に、弊社がS先生をご紹介します。顧問料**4万円**(毎月訪問、補助金対応含む)決算料**18万円**(4.5カ月分)。

年額**66万円**

顧問料**8万円**、決算料**48万円**の顧問先獲得

■東京都 Z先生 10社訪問中**2社**顧問契約

(例)ソフトウェア開発業

毎月の訪問で月次顧問料**8万円**、決算料**48万円**(6カ月分)の顧問契約。

金額が合わない場合先生からお断りすることも多い。

年額**144万円**

節税対策の提案で顧問料**6万円**の顧問契約

■大阪府 A先生 10社訪問中**3社**顧問契約

(例)不動産業

通常記帳決算等で顧問料3万円に不満をもっていた社長に、弊社がA先生をご紹介します。A先生が得意な節税対策アドバイスが喜ばれ、月次顧問料6万円で顧問契約。

元の顧問料の2倍です。

年額**96万円**

ワンストップサービスの提案で**5万円**の顧問契約

■福岡県 N先生 10社訪問中**2社**顧問契約

(例)リネンサプライ業

毎月の訪問で月次顧問料**5万円**、決算料**80万円**(16カ月分)の顧問契約。

従業員数が多い会社で**給与計算含め受託。**

年額**140万円**