来い顧問ドットコム

■成功事例　※ご継続中の先生方10社訪問中顧問契約率約25%

顧問料3.5万円、決算料14万円の顧問先獲得
■神奈川県 T先生　10社訪問中4社顧問契約
（例）自動車部品製造業
3ヵ月に1回の訪問で月次顧問料3万円、決算料12万円（4ヵ月分）に疑問を持っていた社長に、弊社がT先生をご紹介。顧問料3.5万円（毎月訪問）、決算料14万円（4ヵ月分）。

年額56万円

顧問料8万円、決算料48万円の顧問先獲得
■東京都 Z先生　10社訪問中2社顧問契約
（例）建設業
毎月の訪問で月次顧問料8万円、決算料48万円（6ヵ月分）の顧問契約。
金額が合わない場合先生からお断りすることも多い。

年額144万円

節税対策の提案で顧問料6万円の顧問契約
■大阪府R先生　10社訪問中3社顧問契約
（例）不動産業
通常記帳決算等で顧問料3万円に不満をもっていた社長に、弊社がR先生をご紹介。R先生が得意な節税対策アドバイスが喜ばれ、月次顧問料6万円で顧問契約。
元の顧問料の2倍です。

年額96万円

ワンストップサービスの提案で5万円の顧問契約
■福岡県N先生　10社訪問中2社顧問契約
（例）リネンサプライ業
毎月の訪問で月次顧問料5万円、決算料80万円(16ヵ月分)の顧問契約。
従業員数が多い会社で給与計算含め受託。

年額140万円

株式会社来い顧問ドットコム　TEL : 03-5369-6645　E－mail : info@koikomon.com

来い顧問ドットコム　検索